事業戦略ビジョン

実施プロジェクト名:次世代パワー半導体デバイス製造技術開発(電動車向け)

実施者名:株式会社デンソー

代表名 : 代表取締役社長 有馬 浩二

目次

1. 事業戦略・事業計画

- (1) 産業構造変化に対する認識
- (2) 市場のセグメント・ターゲット
- (3) 提供価値・ビジネスモデル
- (4) 経営資源・ポジショニング
- (5) 事業計画の全体像
- (6) 研究開発・設備投資・マーケティング計画
- (7) 資金計画

2. 研究開発計画

- (1) 研究開発目標
- (2) 研究開発内容
- (3) 実施スケジュール
- (4) 研究開発体制
- (5) 技術的優位性

3. イノベーション推進体制(経営のコミットメントを示すマネジメントシート)

- (1) 組織内の事業推進体制
- (2) マネジメントチェック項目① 経営者等の事業への関与
- (3) マネジメントチェック項目② 経営戦略における事業の位置づけ
- (4) マネジメントチェック項目③ 事業推進体制の確保

4. その他

(1) 想定されるリスク要因と対処方針

1. 事業戦略・事業計画

1. 事業戦略・事業計画/(1)産業構造変化に対する認識

グローバルでのCN*規制化により、自動車の電動化が急拡大すると予想

*CN=カーボンニュートラル、以降CN

カーボンニュートラルを踏まえたマクロトレンド認識

世界は「低」炭素から「脱」炭素へ、具体的な対策への要請高まり

		欧州	中国	米国	
	CN目標	2050年 (30年までに90年比55%減)	2060年 (30年までに05年比65%減)	<u>2050年</u>	
カーボンプライシング	炭素税 (エネルギー 使用者に課税)	各国で判断 新規導入/税率引上げ /対象事業拡大	-	導入否定せず、 再検討の可能性有	
	排出量取引	従来:鉄鋼·発電 ⇒ <mark>航空·自動車分野へ</mark> 拡大検討中	発電対象に全国で導入 ⇒今後、鉄鋼や航空等に 拡大予定	各州で判断 (発電所が主な対象)	
	炭素国境 調整措置 (輸入品CO2排出量 に応じ輸入車へ課税 =製品価格上乗せ)	2026年施行目指す ⇒賦課方法・対象製品 検討中	EU導入計画に対し懸念 ⇒気候変動問題を貿易に 絡めるのはWTO原則違反	国内炭素税・ 排出権取引拡大時に 検討本格化の可能性。 EUとの協議に合意	

日本のみならず、世界主要各国でも目標が具体化される中、 自動車OEM各社ともCN対応に向けた製品開発(電動化)を加速

● 市場機会:

●市場機会: CNを背景に電動車分野のSiC市場拡大

※高性能化・高効率化に加えてコスト低減が重要

●社会・顧客・国民等に与えるインパクト:

- ・日本が世界に先駆けて持続可能な社会を構築(CN)
- ・国内半導体の競争力強化のチャンス

カーボンニュートラル社会における産業アーキテクチャくモビリティ領域の例>





半導体メーカ







Si SiC GaN Ga₂O₃

動力が電動コンポーネントに集中し、標準化促進

→グローバルに競争力の高いキーデバイス・キーシステムが席巻

●当該変化に対する経営ビジョン:

対応 方針 方針:技術革新に取り組み、事業を通じて社会課題を解決する 《重点取り組み》

- ・次世代パワー半導体 (SiC)で損失50%低減
- ・Siパワー半導体同等のコスト*実現を2030年までに実現3
- *Si品に対するSiC品採用時の電費向上価値を考慮した当社試算ベース

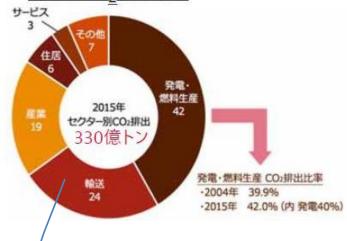


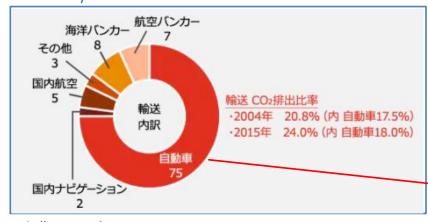
1. 事業戦略・事業計画/(2) 市場のセグメント・ターゲット

モビリティ領域のうち、自動車をメインターゲットとして想定

セグメント分析

CO₂排出量の多い、車両の電動化に注力 年間CO₂排出量





出典: 2019年 PWC Japan

「自動車の将来動向 EVが今後の主流になりうるのか はり

ターゲットの概要

市場概要

自動車のCO。削減に貢献する電動車に搭載される車載SiCパワー半導体市場

• 2019年 約 230億円

• 2025年 約 1800億円 *CAGR30%

出典:経産省様資料引用 Yole Developmentより



需要家

自動車

消費量 ('15年)

50~60億 t (全セクターの18%) 課題

- コスト高
- 市場への供給

想定ニーズ

- 普及コスト実現
- 供給量の確保

1. 事業戦略・事業計画/(3) 提供価値・ビジネスモデル

SiC技術を用いてCO2削減に効果的な製品提供及び国内サプライチェーンを強化する事業を創出

社会・顧客に対する提供価値

電動化キーデバイスとなるSiCパワー半導体で、"Si並みのコスト"を2030年から3年前倒しで実現し、社会への普及を加速化

⇒ 高性能(低損失)SiCのΦ8インチ化と最適駆動技術を提案



CO₂削減効果 ※()の値は、本事業による開発加速(3年前倒し)による効果

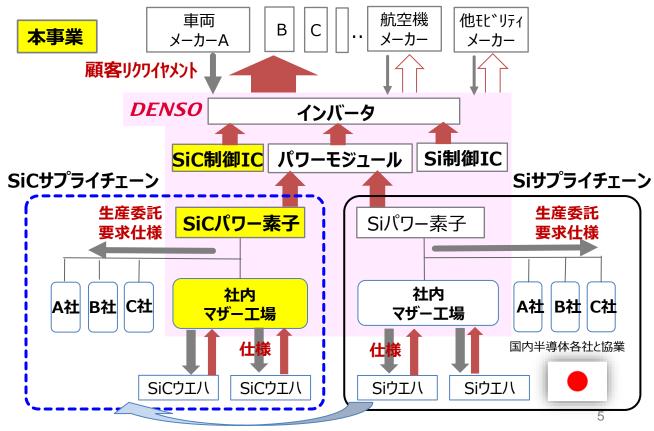
	CO ₂ 削減量(Mt)		
	累計	内新車分	
2035年	13.94 (3.07)	2.18(0.77)	
2050年	64.27 (14.19)	7.71(1.42)	

前提:車両台数:富士経済資料を基に、35年以後は弊社試算。BEV80%がSiCと仮定

ビジネスモデルの概要と研究開発計画の関係性

システムサプライヤー視点で、サプライチェーン全体の競争力強化に貢献

- →車両メーカのリクワイヤメントを踏まえた車両環境下でのパワーモジュール、 駆動制御技術を活かしてシステム最適視点での開発を推進
- →国内半導体メーカーとも生産協業し、車載基準を共有、SC*全体で安定供給を実現*SC: サプライチェーン



Si同様に国内各社と連携

1. 事業戦略・事業計画/(4)経営資源・ポジショニング

車両部品メーカーの強みを活かして、社会・顧客に対して電動車普及によるCN促進という価値を提供

・Φ8化は3年前倒して

技術と製造の総合力で勝り

車載SiCパワー素子を牽引

欧米競合に匹敵

自社の強み、弱み(経営資源)

ターゲットに対する提供価値

- SiC素子価格低減による、SiCインバータ普及加速 ⇒CO₂削減加速
- SiC素子,ウエハの国内サプライチェーン構築 ⇒国内のSiCサプライチェーン全体の競争力強化 SiC事業による経済波及効果



自社の強み

- 電動車用インバータシェア 世界1位
- 車両メーカー,モーターユーザー各社の リクワイヤメント反映力(仕様織り込み)
- SiC技術(低損失素子, 高品位ウエハ)
- Siで培った制御/実装技術

自社の弱み及び対応

欧米素子メーカーΦ8化動向に対する、対応技 術開発の遅れ(Φ8対応プロス, 生産技術)

[対応]・Φ8ウエハの安定流動プロセス開発

・海外競合に匹敵する開発の加速

他社に対する比較優位性 顧客基盤 その他経営資源 技術 •MOS損失:1 •車両メーカー各社 Ф6SiCライン 自社 • 車載製品が主力 Φ8,Φ12 Si生産ライン • インバータ事業 •Tier1メーカー ICウIハ事業 •海外車両メーカー 量産用Φ8SiCライン27年 •MOS損失:0.5 (本基金で3年前倒し) (素子+制御) 他モヒ゛リティメーカー にも拡販 •Φ8Si設備活用 •社内リリースを重点投入 •MOS損失:1.3 •非車載が主 Φ8車載量産:27年(推定) •公的補助、各種政策 ●車両メーカーには 競合 0.7 一般にTier2 ※競合情報は自社調べ S損失 ■技術 《ポジショニング》 欧米競合 DENSO ・素子損失は優位を維持

■車載パワー素子ウェハ径

ウエハリリース

15

SiC

Si

20

Φ6

20

Ф300mm IGBT

25

3年前倒し。

DENSOΦ8°

欧米競合Φ8

30

在

1. 事業戦略・事業計画/(4)経営資源・ポジショニング

車両部品メーカーの強みを活かして、社会・顧客に対して電動車普及によるCN促進という価値を提供

デンソーについて

クルマにおける環境、安心安全領域のあらゆるシステム開発を推進

境:**電動化**、燃費性能の向上(電源システム、インバータ、エネルギーマネジメント等)

▶ 安心安全:自動運転技術の向上、事故抑制(電子システム、ミリ波レーダー、HMI*等)

*HMI: Human Machine Interface

<強 み>

- 1.車両搭載における顧客ニーズの把握
 - ・Tier1として、車両メーカーのリクワイヤメントを確実に反映
- 2.車載の振動・高温環境下における性能・品質に精通
 - ・コア技術の内製化、システム制御で高効率、小型化の実現
 - ・車載専用設計に基づく品質実績



<電動化の実例>



インバータを支えるコア技術

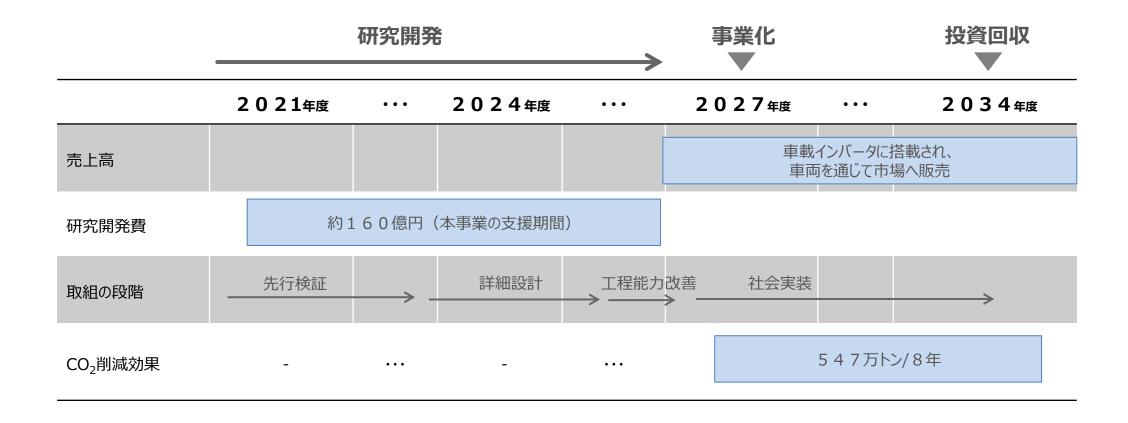
- •両面高放熱実装(世界初)
- ・Si-IGBTのRC*化(世界初) *RC: Reverse Conducting(両面導通)
- →Si-IGBTを用いたインバータにおいて世界シェア1位 HEVを中心に、クルマの電動化の普及に貢献

1. 事業戦略・事業計画/(5) 事業計画の全体像

6年間の研究開発の後、27年頃の事業化、34年頃の投資回収を想定

投資計画

✓ 車載部品市場での販売を図り、3 4年頃に投資回収できる見込み。



1. 事業戦略・事業計画/(6)研究開発・設備投資・マーケティング計画

研究開発段階から将来の社会実装(設備投資・マーケティング)を見据えた計画を推進

研究開発·実証

設備投資

マーケティング・製品

取組 方針

研究開発段階から顧客要求の取り込み

高効率化、低コスト化等の顧客要求 を反映しやすい、インバータから半導体 実装・素子の 一貫した開発と最適設 計(プラットフォーム化)

独自コア技術の開発と特許戦略

- コア技術(ウェハ・素子・制御)による 低損失化の実現
- 網羅的調査を踏まえた周辺特許出願による囲い込みと防衛

量産の大規模化とBCP

- 国内集中生産・集中投資
- 既存の生産リソーセスのフル活用
- BCPも意識したパートナー半導体企業との連携

顧客に対し、技術とモノづくりで応える

- モビリティの電動化ニーズにこたえる 製品ラインナップの拡充
- 世界シェア1位の堅持(物量確保)
- 車載専用設計の品質基準



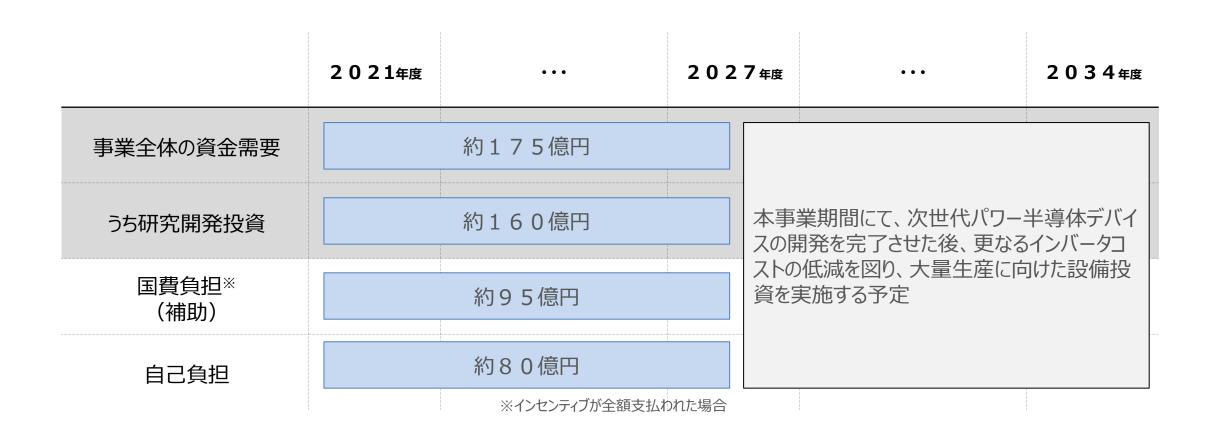
- SiCの圧倒的低損失化
- いち早い8インチ化の実現
 - ⇒高い競争力と**普及コストの実現**

- 自社工場をマザー工場として活用
- 日系半導体他社との生産協業
 - ⇒国内における安定供給実現

- 小容量~大容量のバリエーション対応
- 車載半導体品質(低市場故障率)
- 世界ーシェアを背景とした原価競争力
 - ⇒お客様の様々なニーズに応える 安心・安全な製品提供の実現

1. 事業戦略・事業計画/(7)資金計画

国の支援に加えて、社会実装・事業化に伴う費用は自社で負担



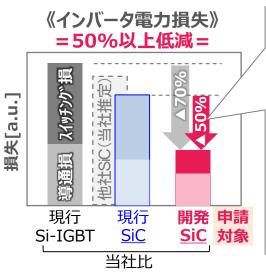
2. 研究開発計画

2. 研究開発計画/(1) 研究開発目標

SiCインバータ普及加速というアウトプット目標を達成するために必要な複数のKPIを設定

研究開発内容

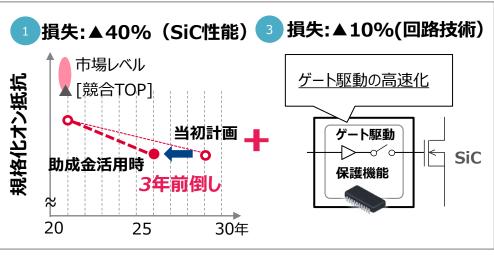
次世代パワー半導体デバイス 製造技術開発(電動車向け)



アウトプット目標

- ・次世代SiCインバータ損失を50%以上削減(現行Si比70%減,現行SiC比50%減)
- ・Siインバータ並みのコスト(27年量産開始し、30年までに数量効果で実現)

※インバータ損失評価は、自社インバータにて実施





研究開発項目

- 1 8インチSiC素子技術開発 電力損失: ▲40%
- 2 8インチSiC新規加工プロセス技術開発 Siインバータ並みの価格
- 3 8インチSiC素子駆動回路技術開発 電力損失:▲10%

KPI

- ・規格化オン抵抗低減
- ·製造工程負荷低減
- ·Φ8新規プロセス構築:26年
- ・立ち上がり時間短縮

KPI設定の考え方

普及価格を実現しうる素子サイズから性能を算出。 世界で戦える性能

普及価格実現,大量生産に適応できる工程安定性 Φ8量産計画を3年前倒し(27年←30年)

SiC素子(①、②)の限界性能を引き出す

2. 研究開発計画/(2)研究開発内容

各KPIの目標達成に必要な解決方法を提案

KPI

現状

達成レベル

解決方法

実現可能性 (成功確率)

1 8インチSiC 素子技術開発 電力損失: ▲40%

·規格化炒抵抗 低減 TCAD検証 公差設計, (TRL4) 信頼性検証 完(TRL7)

• 新規トレンチ型トランジスタセル構造 微細化,新電界緩和構造,チャネル抵抗 低減により、低損失 – 高信頼性を両立。 有(80%) TCAD検証中 試作評価未実施

2 8インチSiC 新規加工プロセス 技術開発 Siインバータ並みの価格

·工程負荷低減

· Ф8課題解消 新規工程26年 課題抽出、 均一性/工 対応案模索 程能力/安 (TRL4) 定性検証完 (TRL7)

高負荷工程の軽減新工程

• 大口径ウエハハンドリング改善工程

• Si, SiC大口径化経験を活かした最適化

有 (80%) Ф6にて課題抽出済 Ф8基板品質制御 情報不足

3 8インチSiC素子 駆動回路技術開発

電力損失:▲10%

・立ち上がり時間 短縮 (ショート保護含む) シミュレーショ 性能達成, ン検証 (TRL4) → 工程能力検 証完 (TRL7)

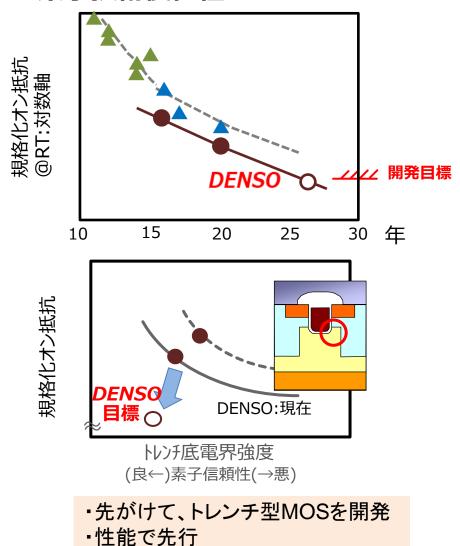
高速ゲート駆動による損失改善 (高速回路技術を導入) 有(80%) SIMで基本動作済 SiCとの組み合わせ 検証未実施

〈参考資料〉SiC素子低損失化へのアプローチ

【課題】 性能・品質・コストの両立

[難しさ] [実現手段] ①セル微細化 ・低オン抵抗ー低SW損失の両立 ・高性能-高信頼性の両立 ②独自のMOSゲート 電界緩和技術 ・小型化 - 高短絡耐量の両立 ③工程負荷軽減 ・高性能-低工程コストの両立

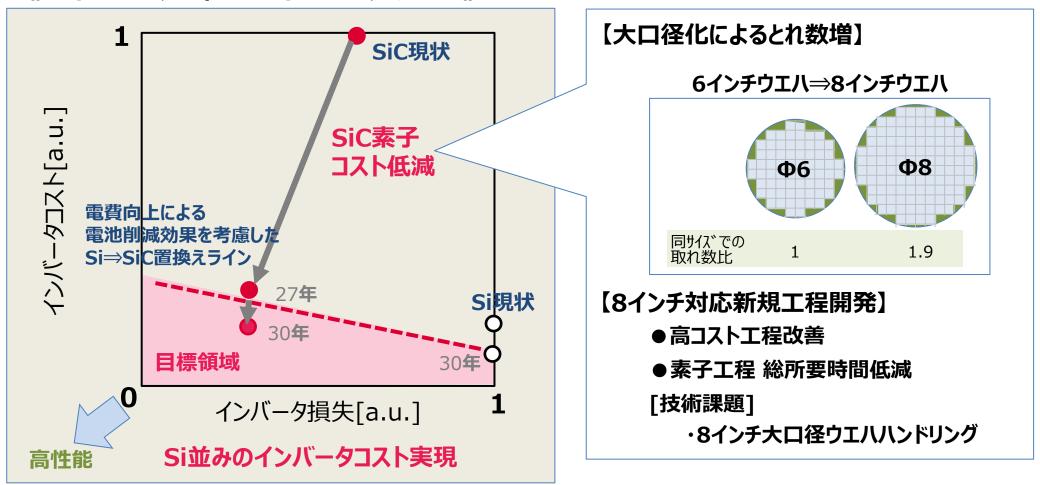
■SiC素子技術優位性



〈参考資料〉SiCインバータ普及価格実現へのアプローチ

【課題】SiC素子コスト大幅削減

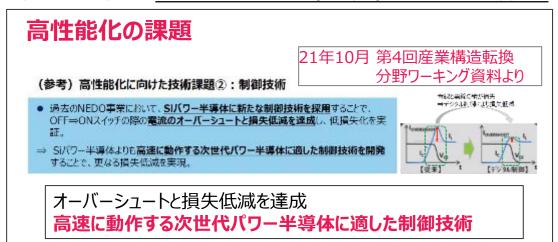
《Siインバーター/SiCインバータのCVI》

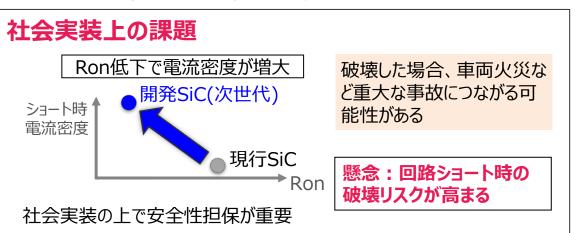


Si並みのコスト実現(量産時)で社会実装し、SiCインバータの普及を加速する

〈参考資料〉SiC駆動回路技術 目標仕様

開発目標:SiCのショート(短絡)破壊から保護しつつ、高速制御で損失低減を実現





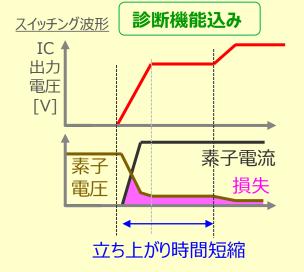
課題へのアプローチ



一気通貫で早期フィードバック

【独自シーケンス導入】





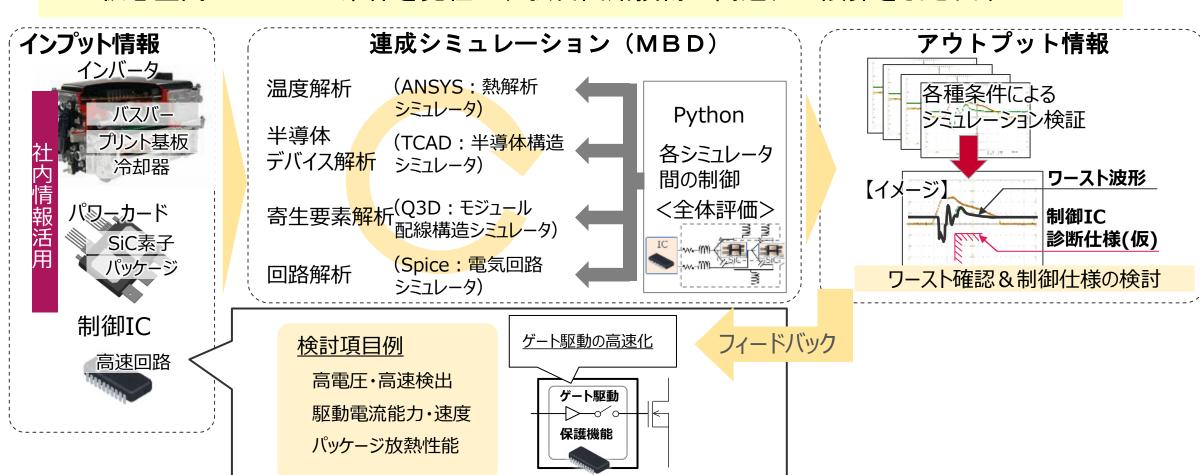
開発仕様

①ショート(短絡)破壊なきこと ②高速駆動を実現すること

KPI:電力損失▲10%削減

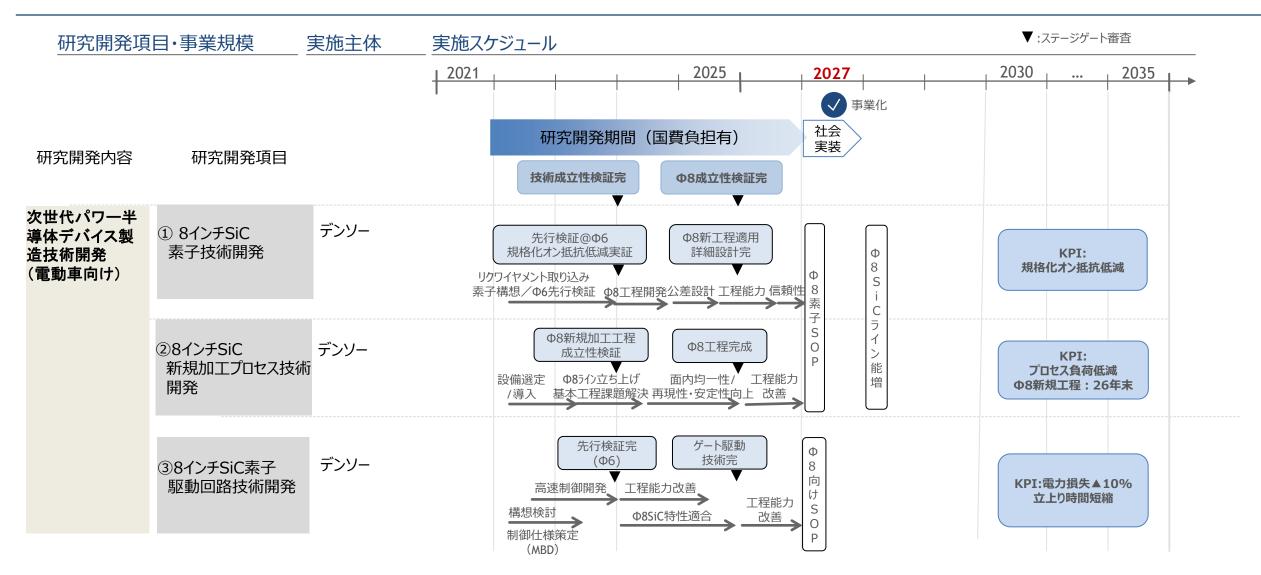
〈参考資料〉SiC駆動回路技術 MBDを活用した開発

仮想空間でワースト条件を見極め、独自回路技術で高速化の限界を引き出す



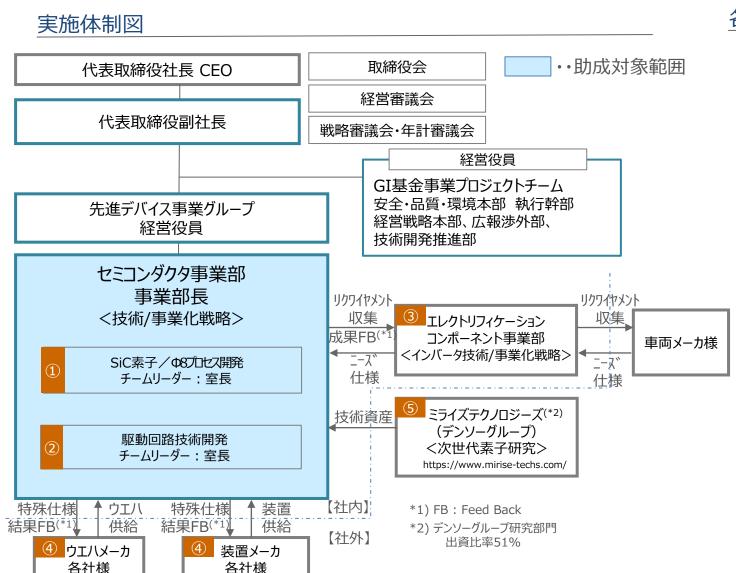
2. 研究開発計画/(3) 実施スケジュール

複数の研究開発を効率的に連携させるためのスケジュールを計画



2. 研究開発計画/(4) 研究開発体制

各主体の特長を生かせる研究開発実施体制と役割分担を構築



各主体の役割と連携方法

各主体の役割

- 研究開発全体は、デンソーが幹事企業をして実行
- デンソーは、構想・仕様検討・成立性検証・開発を担当する
- ① SiC素子/Φ8プロセス開発チーム 素子開発、プロセス開発を担当 Φ8ライン構築を担当
- ② 駆動回路技術開発チーム 回路開発、パッケージ開発を担当 MBD環境導入

研究開発における連携方法

- 3 エレクトリフィケーション事業部がインバータニーズの提供と、インバータ性能評価を行う
- ④ ウエハ/装置に必要な要件をデンソーが提供し、各メーカが供給
- ⑤ ミライズテクノロジーズの技術資産(将来要素技術)をデンソーが活用

中小・ベンチャー企業の参画

なし

本プロジェクトはデンソー単独での開発となります

2. 研究開発計画/(5)技術的優位性

国際的な競争の中においても技術等における優位性を保有

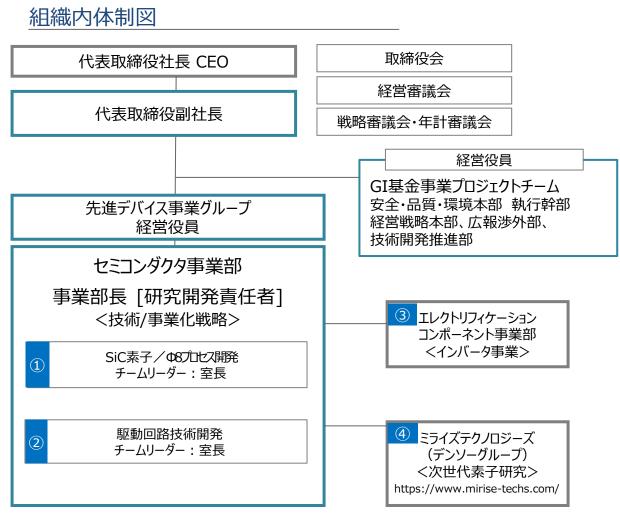
研究開発内容 研究開発項目 活用可能な技術等 競合他社に対する優位性・リスク • 素子性能(損失)は他社に1世代先行 低損失/高信頼トレンチMOSFET設計技術 次世代パワー半導 8インチSiC *Proceedings of ISPSD2018, pp.44-47 2018 など [リスク] 競合の急激な性能向上による優位性低下 体デバイス製造技 素子技術開発 術開発(電動車向) 車載品質の作りこみ 低損失・高信頼性の両立。車載実績。 *トヨタMIRAIにSiC素子搭載[2020.12 デンソーニュースリリース] https://www.denso.com/jp/ja/news/newsroom/2020/20201210-01/ 高放熱両面実装モジュール(パワーカート)) *デンソーテクニカルレビュー Vol. 16 2011 pp.30-37 https://www.denso.com/jp/ja/business/innovation/review/16/ Si、SiCでの車両搭載実績 Φ8 IGBT生産リソーセス活用(設備/体制/品質システム)→ [リスク] 海外競合のΦ8化加速 8インチSiC ⇒本事業で加速し、海外競合に匹敵 Si-IGBT Φ300mm大口径ウエルハント、リンク、のノウハウ 新規加工プロセス 高品質SiC結晶成長(RAFウエハ技術)、加工技術 → 大口径ウエノハレンドリング, 面内均一性悪化 技術開発 *RAF特許:特許3745668 改善に対し、SiC基板・加工レベルからの アプローチが可能 すでにIGBTで低損失駆動の量産経験 • IGBT低損失駆動回路技術 *2段階駆動技術特許:特許第5761215号 8インチSiC素子 [リスク] 競合の新技術開発による優位性低下 駆動回路技術 • SOIインテリジェントパワーIC技術 • 高い誤動作防止性能、車載品質 開発 *SOI技術: デンソーテクニカルレビュー Vol.8 No.1 2003 p.87-92 https://www.denso.com/jp/ja/business/innovation/review/08-1/

3. イノベーション推進体制

(経営のコミットメントを示すマネジメントシート)

3. イノベーション推進体制/(1)組織内の事業推進体制

経営者のコミットメントの下、専門部署に複数チームを設置



安全・品質・環境本部のもと、次世代パワー半導体デバイス(SiC、駆動回路)の要素技術開発/事業化/量産工法確立を推進

組織内の役割分担

研究開発責任者と担当部署

- 研究開発責任者
 - セミコンダクタ事業部 事業部長:開発・事業化の責任者。
- チームリーダー
 - 室長:SiC、Si-IGBTの素子、プロセス開発に従事
 - ② 室長:SiC、Si-IGBT駆動制御ICの開発に従事
- 担当部門
 - ① SiC素子/Ф8プロセス開発を担当
 - ② 駆動回路技術開発を担当

部門間の連携方法

- ③ セミコンダクタ事業部 エレクトリフィケーションコンポーネント事業部 インバータ構想、戦略、顧客要求の共有
- ④ セミコンダクタ事業部 ミライズテクノロジーズ 次世代パワーデバイス・要素技術開発構想共有

3. イノベーション推進体制/(2)マネジメントチェック項目① 経営者等の事業への関与

経営者等による次世代パワー半導体デバイス製造技術開発(電動車向け)事業への関与の方針

(1)経営者等による具体的な施策・活動方針

◆経営者のリーダーシップ

- ▶ 2030年長期ビジョンにおいて、「環境・安心」の提供価値を最大化し、社会から共感いただくことを掲げており、その中で「クルマの電動化に貢献し、CO2を可能な限り削減する」とし、「駆動システムとサーマルシステムを核としたエネルギーマネジメント技術で、カーボンニュートラルに貢献」することとしています。
- ▶ 2021年頭にはトップが「2035年までのカーボンニュートラル」を社内外に示し、実現のための事業・製品のポートフォリオ入れ替えを推進しております。
- ▶ 上記の取り組みの方針や進捗については、投資家・アナリスト・メディアの皆様に当社をご理解いただくための事業説明会「ダイアログデー」(5/26)や株主総会 (6/22)などで、ステークホルダーの皆様に対し、有馬CEOや各担当経営役員(CxO)より発信しています。
- > コミットメントを確実に達成するため、CCRO(Chief Corporate Revolution Officer)を設置。篠原CCROが統括推進責任者として本事業を指揮しています。

◆事業のモニタリング・管理

- ▶ 中長期戦略/経営資源配分については、経営役員が出席し、事業戦略を審議する「戦略審議会」や年度計画について審議する「年計審議会」で協議し、その結果を取締役会に報告します。事業の進捗管理についても、定期的な「経営審議会」で報告・議論します。
- 事業の進捗においては、CCROリードの下で、事業部を跨いだチームを結成し、各事業の知見を活かした開発を推進しております。海外の技術動向の把握においてはグローバル7極に設置しているテクニカルセンターを中心に連携しており、多様化する地域ニーズを開発に組み入れます。
- ➤ 社外については、顧客との対話を通じてニーズを把握し、製品開発に反映させることはもちろんのこと、特に投資家の皆様とダイアログを重ね、事業に関しての情報交換やそれに対するフィードバックをいただき、対話内容についても経営層に報告します。
- ▶ 事業化可否の判断においては、社内の投資基準を設定し、IRR(内部収益率)での適切な事業判断を運用します。また、投資より前段階の開発プロセスにおいては、各ゲート管理をしており、適正な予算配分、開発効率を見える化、必要に応じて軌道修正をします。

(2) 事業の継続性確保の取組

- ▶ 事業の方向性は「環境・安心」で社会に貢献するという会社理念や長期ビジョンに基づいて社内外取締役・経営役員などが出席する公式会議体で議論・決定しています。経営層の変更によって事業の継続性が失われることはありません。
- ▶ 対外的には会社としての35年カーボンニュートラルの宣言、TCFDへの賛同、CDPを通じての情報開示など社外に対しても環境への取り組みをコミットメントしております。

3. イノベーション推進体制/(3)マネジメントチェック項目② 経営戦略における事業の位置づけ

経営戦略の中核に次世代パワー半導体デバイス製造技術開発(電動車向け)事業を位置づけ、広く情報発信

取締役会等での議論

• カーボンニュートラルに向けた全社戦略

- 21年1月に「2035年までのカーボンニュートラル」を宣言しました。
- ➤ モノづくりCO₂、製品から出されるCO₂の低減、CO₂のエネルギー利用の3つの柱でそれぞれに目標を設定し、製品から出されるCO₂の低減の中で、「駆動システムとサーマルシステムを核としたエネルギーマネジメント技術で、カーボンニュートラルに貢献」としています

事業戦略・事業計画の決議・変更

事業戦略・計画の決定においては、取締役・経営役員などが出席する戦略審議会・年計審議会で議論し、環境・安心の大義に基づく事業ポートフォリオの入れ替えを議論し、取締役会にも付議して決議いたしました('20年度)。今後も定期的に戦略の進捗を議論する予定です。

決議事項と研究開発計画の関係

→ 研究開発計画(人員計画・経費・設備投資)については、 上記の年計審議会にて、事業戦略との整合を確認、特に 注力事業・脱力事業のバランス/妥当性を検討しています。

ステークホルダーに対する公表・説明

• 情報開示の方法

- ➤ GRI/TCFDのフレームワーク に沿って、統合報告書・弊社 WEBサイトにて事業戦略の 内容や進捗を開示しています。 https://www.denso.com/jp/ja/news/ne wsroom/2021/20211102-01/
- ▶ また、ダイアログデーなどを通じて、中期経営計画を適切に発信していきます。

電動車システム戦略

TAJAF
RASXYI-SUZFA

HEV
PHEV
SERVE SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE
SERVE

↑ダイアログデー資料より

https://www.denso.com/jp/ja/news/newsroom/2021/20210527-01/

• ステークホルダーへの説明

- ▶ ダイアログデーに加え、決算発表などで広くステークホルダーに事業概況などを 発信しております。また、要請のある投資家様とは個別のダイアログを実施し、 意見交換を行っております。
- ▶ 仕入先とは年1回の取引先様感謝の会にて、また顧客に対しては随時面談にて、 て弊社の環境に対する取り組みのご紹介と提案を行っております。
- ▶ 社会的価値については現在LCA観点でのCO₂低減効果の定量化について検討中です。定量化の仕組みづくり、価値算出が完了したら統合報告書、Webサイト、ダイアログデーなどで発信していく予定です。

https://www.denso.com/jp/ja/about-us/sustainability/environment/ecovision/eco-products/

3. イノベーション推進体制/(4)マネジメントチェック項目③事業推進体制の確保

機動的に経営資源を投入し、着実に社会実装まで繋げられる組織体制を整備

経営資源の投入方針

●人材・設備・資金の投入方針

通常事業判断においては、社内の事業判断基準のハードルレートの達成可否を検証の上で、事業への投資可否判断するが、本件においては、事業化前の研究開発案件であり、社内の通常事業判断基準ではなく、GI基金の補助金を織り込んで「①事業化(社会実装)」と「②黒字化・投資回収」を目線において、弊社内の人材・設備・研開費を投資する。事業化・市場投入を当面の目標に置き、研究開発進捗・市場動向を鑑みながら、年次毎に投入レベルを弾力的・柔軟に検討する。

専門部署、会社横断組織の設置

- 専門部署の設置
- ① **安全・品質・環境本部**:事業環境の変化に合わせた自社の 環境エネルギー戦略を立案、検証
- ② 先進デバイス事業グループ セミコンダクタ事業部 当プロジェクト推進のため、SiC素子・駆動回路開発を推進する部署へ 機動的に組織増強実施
- ③ **GI基金事業プロジェクトチーム** 基金を活用した開発の適切な管理と運用をサポート
- 社内横断連携
- 他事業部・グループ会社との連携
- 4 エレクトリフィケーションコンポーネント事業部・営業グループ 国内外のチャネルを活用した、ニーズ把握とターゲット価格の見極め
- ⑤ ミライズテクノロジーズ 次世代半導体技術ノウハウの共有・活用 大学との共同研究推進
- 広報渉外との連携

広く一般社会を対象にした、環境取り組みの発信 ⇒事業パートナー・将来ユーザーとの早期連携

4. その他

4. その他/(1) 想定されるリスク要因と対処方針

リスクに対して十分な対策を講じるが、事業黒字化の目途がたたない場合には事業中止も検討

研究開発(技術)におけるリスクと対応

- 開発目標性能未達のリスク
- →社内開発節目管理の徹底

社内技術完成度評価を活用 網羅的かつ計画的な評価を行い、リスクを低減

→社内開発企画会議(審議会)

回路・実装・プロセス専門家、及び製造部門を交え、 リスク管理と課題に対する機動的な対応を図る

*目標未達の場合:

技術検証と並行して、研究開発の人員・設備投資の強化等 検討

社会実装(経済社会)におけるリスクと対応

- SiC社会需要拡大遅れ(BEV成長減速)
 - →**段階投資によるリスクのミニマム化** 普及度合いを見極め、投資を段階的に実施し、 収支バランスを調整
- サプライヤからの部材供給停止
- →**サプライチェーン複社発注化**コア部材の2社建て化等のサプライチェーン構築

その他(自然災害等)のリスクと対応

• 自然災害(東南海地震想定)のリスク

半導体工場/生産設備の損壊、 操業停止、製品減損 等

→被害最小化対策

工場免震化、リスク設備への免震機器設置、 用力/生産設備耐震固定 等

→早期復旧対策

脆弱部品予備品常備、関連会社との部品融通

→**供給継続対策** 震災在庫保管



<事業中止の判断基準>

・開発視点:開発の結果、大幅な目標未達が判明し、改善の余地が見込めないと判断した場合

・事業視点:量産拡張投資を審議するタイミング(~27年)で、黒字化の見通しが立たない場合